



Lisa

Les possibilités de carrière offertes par Énergie Brookfield sont aussi audacieuses et uniques que vous.

Rejoignez-vous à notre équipe et contribuez au succès de l'une des plus importantes plateformes cotées axées uniquement sur l'énergie renouvelable au monde. Grâce à ses actifs sous gestion de 24 milliards \$, qui représentent plus de 250 installations d'énergie renouvelable et bureaux situés en Amérique du Nord, en Amérique du Sud et en Europe, Énergie Brookfield offre une multitude de possibilités de carrière.

Notre organisation dynamique met tout en œuvre pour atteindre ses objectifs et produire les rendements escomptés par ses investisseurs, tout en respectant les plus rigoureuses normes d'intégrité, de sûreté et de sécurité. Nous vous offrons la possibilité de vous investir pleinement en participant à l'atteinte des résultats, en prenant en charge de grandes responsabilités et en contribuant aux objectifs de croissance de l'entreprise, tout en permettant de répondre à la nécessité d'accroître la durabilité en matière d'énergie partout dans le monde.

Chez Énergie Brookfield, nous attirons, engageons et retenons des personnes hautement performantes qui souhaitent faire leur marque dans un environnement dynamique et collaboratif. Vous travaillerez avec des collègues inspirants et des dirigeants accessibles qui vous appuieront dans votre cheminement de carrière.

Découvrez comment vous pouvez prendre part à l'action.

2 000 employés

100 ans
d'expérience

7 pays

\$24B actifs sous
gestion

200+ installations
hydroélectriques

35+ parcs éoliens

Relevant du chef de la direction – Canada, le vice-président principal, Énergie et Développement des affaires – Canada aura l'entière responsabilité pour le marché canadien en ce qui a trait à l'initiation de projets/transactions, à la génération de produits d'exploitation, au développement de projets, à la planification stratégique, au marketing et à la négociation, aux affaires réglementaires et à la croissance.

L'objectif de ce poste est de faire croître l'entreprise au moyen du développement de projets et de maximiser les bénéfices et les produits d'exploitation d'un portefeuille d'actifs d'énergie renouvelable canadiens afin de soutenir la performance et les objectifs de croissance de la plateforme canadienne.

Responsabilités

Développement de projets

- Diriger l'exécution de la stratégie de développement de projets à l'échelle du Canada afin de soutenir les objectifs de croissance de l'organisation, en phase avec la stratégie et les objectifs d'investissement d'Énergie Brookfield;
- Établir des stratégies novatrices relatives aux utilisateurs finaux, y compris avec les clients commerciaux et industriels, afin de saisir des occasions de développement et de conclure des contrats à long terme;
- Trouver, gérer et réaliser des nouveaux projets de développement ainsi que des projets d'expansion des actifs existants dans le but maximiser le potentiel et les ressources et d'ainsi accroître les produits d'exploitation;

- Prêter assistance dans la coordination des activités de F&A, y compris le contrôle diligent, l'établissement de la structure des transactions et la négociation de contrats;
- Maintenir des liens solides avec les représentants de l'industrie de l'énergie, les principales parties prenantes et les clients potentiels.

Optimisation des actifs

- Diriger une solide équipe de négociation commerciale, de marketing et d'affaires réglementaires qui s'emploiera à optimiser le portefeuille canadien d'actifs de production d'énergie renouvelable grâce à l'élaboration d'une stratégie de répartition, à la vente d'énergie à court terme et à la négociation de CAE à long terme;
- Diriger l'initiation de transactions commerciales, les initiatives de marketing, l'établissement des structures de transaction, la négociation et la mise en œuvre relativement à des transactions d'énergie à moyen et long terme au Canada;
- Assurer la surveillance des initiatives de négociation et de marketing et diriger les diverses stratégies de marketing d'énergie visant la croissance pour les opérations canadiennes;
- Établir et exécuter des stratégies en matière de plaidoyer sur le plan des politiques et sur le plan législatif afin de faire avancer les intérêts des entreprises canadiennes;
- Assurer la coordination avec les équipes des Opérations canadiennes afin d'identifier les projets d'optimisation des actifs et de les surveiller jusqu'à leur achèvement.

Qualifications

- Solides compétences de développement d'équipe et de leadership;
- Solides antécédents commerciaux; vaste expérience en développement de projets, allié à une capacité démontrée à identifier et à initier des occasions d'affaires ainsi qu'à déterminer leurs principaux inducteurs de valeur et leur compatibilité avec les objectifs d'affaires d'Énergie Brookfield;
- Solide connaissance du secteur de l'énergie renouvelable, de ses principales parties prenantes et de son contexte réglementaire;
- Solide sens des affaires; capacité à évaluer rapidement la valeur et les risques potentiels d'une occasion d'affaires et de classer par ordre de priorité les occasions potentielles de développement de projets en conséquence;
- Capacité à établir de solides relations d'affaires avec des parties prenantes internes et externes;
- Solides compétences de négociation; capacité à présenter des points de vue avec efficacité, à bien représenter les intérêts et les positions de l'organisation et à gagner des appuis à des idées;
- Solide approche de travail en équipe; capacité à travailler avec diverses équipes au sein de l'organisation afin d'assurer la saine gestion des occasions de développement de projets depuis le processus d'identification jusqu'à l'intégration des nouveaux actifs dans l'organisation;
- Capacité à travailler dans un milieu dynamique où les activités se déroulent à un rythme soutenu et à s'adapter rapidement aux changements de priorité;
- Motivation personnelle, allié à un niveau élevé d'initiative;
- Excellentes compétences de communication, à l'écrit et à l'oral.

Exigences

- Diplôme universitaire en finance ou en génie, ou dans une autre discipline technique ou pertinente connexe;
- Expérience d'au moins dix (10) ans dans le secteur de l'énergie, dans des postes de cadre au sein de fonctions de développement de projet, d'opérations, d'affaires réglementaires, d'initiation de projets/transactions et/ou de négociation;
- Expérience et compréhension du marché canadien de l'énergie, en particulier en ce qui a trait au développement de projets, à l'initiation de projets/transactions, à la négociation, aux politiques et aux affaires réglementaires;
- Historique démontré récent d'initiation et de négociation de transactions complexes d'énergie à long terme au Canada;
- Connaissance des contrats d'énergie et des produits de couverture d'énergie pour l'élaboration de stratégies de négociation visant l'atténuation des risques;
- Expérience dans l'identification et le développement d'occasions de croissance des produits d'exploitation et des bénéfices au moyen de nouvelles activités de développement des affaires, de la bonification des relations actuelles et des améliorations à l'efficacité opérationnelle;
- Expérience dans la direction d'une équipe de marketing d'énergie et de négociation et dans l'optimisation d'un portefeuille d'actifs.

Nous offrons un environnement de travail professionnel et dynamique. Veuillez faire parvenir votre CV en toute confidentialité aux Ressources humaines à l'adresse suivante :

carrieresAN@brookfieldrenewable.com

VEUILLEZ INDIQUER CLAIREMENT LE NUMÉRO DE RÉFÉRENCE SUR VOTRE DEMANDE. Nous remercions tous les candidats, cependant seuls ceux qui auront été retenus pour une entrevue seront contactés.

Nous accueillons et encourageons les candidatures de personnes handicapées. Des mesures d'adaptation sont disponibles sur demande pour les candidats qui prennent part à tous les aspects du processus de sélection.